

FIDEURAM-ISPB E INTESA SANPAOLO ASSICURAZIONI LANCIANO SFERA+

NUOVA SOLUZIONE CHE INTEGRA CONSULENZA E PROTEZIONE

Milano, 23 aprile 2026 – Dalla collaborazione fra Fideuram-Intesa Sanpaolo Private Banking e Intesa Sanpaolo Assicurazioni nasce SFERA+, proposta innovativa che integra consulenza patrimoniale e protezione, pensata specificatamente per i clienti delle reti Fideuram, Sanpaolo Invest e IW Private Investments.

SFERA+, sviluppata grazie al *know-how* della Divisione Insurance di Intesa Sanpaolo, si distingue per un'impostazione **integrata, modulare e altamente personalizzabile, basata su un contratto unico e flessibile**, che combina la protezione della persona, della famiglia, della salute e dei beni. **Offre coperture che si adattano alle diverse fasi della vita del cliente secondo una logica lifecycle**, potendo aggiungere, o rimuovere coperture assicurative, variare i massimali, modificare il numero delle persone e degli immobili da tutelare:

- **Famiglia** - protezione del patrimonio familiare a fronte degli eventi della vita quotidiana, difendendo patrimonio e reputazione;
- **Casa** - difesa del patrimonio immobiliare dagli eventi più frequenti e dagli imprevisti più gravi, potendo includere anche immobili a reddito;
- **Salute** - Accesso rapido alle cure, protezione del reddito, gestione dei grandi eventi legati alla salute;
- **Nuove sottoscrizioni** – aumentate fino a 70 anni e rinnovabili fino a 90 anni, senza questionario sanitario a rinnovo.

A supporto delle reti di consulenti e dei clienti, infine, sono state messe a disposizione, specifici **servizi post-vendita strutturati e un ecosistema operativo dedicato, che coinvolge oltre 1.500 professionisti di Intesa Sanpaolo Assicurazioni**, con nr. verde, e-mail e App specifica, un sistema di tracciamento dei sinistri, la formazione di figure specialistiche dedicate ed una **massima attenzione al cliente ed alla qualità del servizio**.

L'allungamento dell'aspettativa di vita, la crescente complessità nella gestione dei patrimoni e una **maggiore consapevolezza dell'esposizione ai rischi** personali, sanitari, professionali e finanziari rendono necessario integrare in modo strutturale questi aspetti all'interno della pianificazione finanziaria. In questo scenario, la **gestione dei rischi diventa parte integrante dell'asset allocation del cliente** e la **soluzione assicurativa è pienamente integrata nella consulenza patrimoniale**, con un'attenzione particolare alla continuità dei piani finanziari e alla tutela del patrimonio.

Il comparto della protezione in Italia – pur in crescita del 7/8% su base annua e stimato in circa 23 miliardi di euro¹ – **presenta ancora ampi margini di sviluppo rispetto agli standard europei**, con una quota significativa di rischi non coperti nei patrimoni privati:

- **soltanto l'11% delle abitazioni di proprietà è assicurato** per l'immobile e il suo contenuto²;
- **la spesa sanitaria** sostenuta dalle persone in Italia **è pari a 41 miliardi di euro all'anno** (circa il 20% della spesa sanitaria complessiva)³.

¹ dimensione e crescita del comparto protezione, fonte: analisi di mercato e benchmark di settore (ANIA e principali report consulenziali)

² dati sulla copertura assicurativa abitazioni e sottoassicurazione, fonte: ANIA e report di settore

³ dati sulla spesa sanitaria privata da ISTAT e OCSE e elaborazioni della Fondazione GIMBE

SFERA+ nasce proprio per rispondere a questa esigenza: non come prodotto accessorio, ma come un **pilastro della consulenza evoluta**, capace di affiancare gli investimenti nella costruzione, protezione e trasmissione del patrimonio nel tempo.

Il lancio di SFERA+ risponde alle linee guida del **Piano d'Impresa 2026–2029 del Gruppo Intesa Sanpaolo** – presentato a febbraio dal CEO Carlo Messina – e conferma un modello evoluto di consulenza fra i principali *driver* di crescita, fondato sulla combinazione tra investimenti, pianificazione patrimoniale e strumenti di protezione. La nuova proposta, inoltre, conferma come le **attività di wealth management, protection e advisory** – supportate da fabbriche prodotto integrate con le reti distributive – svolgano un ruolo centrale per sostenere il *mix* dei ricavi del Gruppo.

* * *

Fideuram Intesa Sanpaolo Private Banking

Controllata al 100% da Intesa Sanpaolo raggruppa le società del mondo della consulenza finanziaria, patrimoniale e dei servizi fiduciari del Gruppo. È la prima private bank in Italia e tra le prime in Europa, con AUM pari a oltre €424,7 miliardi, Utile Netto consolidato di € 1,6 miliardi, Raccolta Netta totale di € 13,2 miliardi, 7.000 consulenti finanziari e private banker con un portafoglio medio pro-capite pari a € 61 milioni⁴, operanti nelle reti: Fideuram, Intesa Sanpaolo Private Banking, Sanpaolo Invest, IW Private Investments e la Rete estera.

Intesa Sanpaolo Assicurazioni

Intesa Sanpaolo Assicurazioni è la Capogruppo del Gruppo Intesa Sanpaolo Assicurazioni, di cui fanno parte Intesa Sanpaolo Protezione, Fideuram Vita, Intesa Sanpaolo Insurance Agency e InSalute Servizi. Da dicembre 2023 la Società ha costituito una sede secondaria a Dublino, specializzata nei prodotti di investimento assicurativo a più alto tenore finanziario, denominata Intesa Sanpaolo Assicurazioni Dublin Branch. Con AUM in crescita a €182,3 miliardi, Utile Netto a €969,7 milioni e Requisito Patrimoniale di Solvibilità al 259%, Il Gruppo comprende le migliori esperienze e competenze sul mercato ed è leader in Italia nella Bancassicurazione e nella previdenza integrativa.

Contatti per i Media:

Intesa Sanpaolo

Media Relations Wealth Management

Pierantonio Arrighi – Enrico Deho' – Elena Giavini

Tel. +39 340 8516099 - +39 366 6960569 - +39 335 1822882

stampa@intesasanpaolo.com

⁴ Dati al 31 dicembre 2025